



Business Developer

Acteur clé de la transformation digitale et de l'intelligence artificielle OWI a développé un procédé révolutionnaire de compréhension du langage naturel. Depuis 2009, nous mettons notre technologie neuro-mimétique unique au service de la relation client des grands comptes : Canal+, Ikea, MGEN, Banques Populaires Caisse d'Epargne... etc.

Après une levée de fond réussie, nous continuons d'accélérer notre déploiement. L'objectif ? Doubler nos effectifs avant la fin de l'année et nous déployer à l'international !

PROFIL

- Vous souhaitez relever un challenge ambitieux en prenant une responsabilité clé dans notre développement commercial,
- Fortes qualités relationnelles vous permettant d'être aussi à l'aise à l'écrit qu'à l'oral, en individuel ou en groupe,
- Facilités à vous adapter rapidement à un environnement en évolution constante,
- Capacités d'analyse et de compréhension rapide des enjeux de nos clients et prospects,
- Une première expérience réussie dans la gestion d'un portefeuille grands comptes est un plus
- Doté d'une fibre commerciale et marketing, vous aimez prospecter et aller sur le terrain

MISSION

Rattaché au directeur général, responsable du Marketing et des Ventes, vous êtes en charge de :

- Définir et animer des stratégies commerciales adaptées et des plans d'actions associés
- Gestion et développement portefeuille clients grands comptes
- Elaborer et soutenir des propositions commerciales sur mesure
- Détecter de nouvelles opportunités
- Identifier les circuits de décision et mettre en place les actions nécessaires pour gagner les plus beaux projets

Modalités

- Vous rejoindrez une équipe multiculturelle de 25 personnes
- Lieu de travail : Antony (Croix de Berny)
- Contrat : CDI à temps plein
- Rémunération : fixe (30 - 40K€) + Variable
- Restaurant d'entreprise

Pour postuler, envoyez votre CV à recrut@owi-tech.com